
NEWS RELEASE



帝国ホテル

<http://www.imperialhotel.co.jp>

2014年(平成26年)9月19日

アセアン諸国からの宿泊客増加を目的に

10月1日付でシンガポール営業所を開設

所長に 関戸 将平 (せきど しょうへい) が就任

株式会社帝国ホテルは、10月1日付で、シンガポール営業所を開設いたします。なお、所長には同日付で、現・東京営業部 営業三課 アジアマーケット 支配人 関戸将平が就任いたします。



帝国ホテルでは、「国際的ベストホテルを目指す」の企業理念の下、1890年(明治23年)の開業以来、国賓や映画スターからビジネスマン、レジャー客まで多くの外国人客を迎えてまいりました。2008年のリーマンショックや2011年の東日本大震災後には、外国人宿泊客比率が20%台まで落ち込む事態も経験しましたが、その後、2012年秋にIMF・世界銀行年次総会のメイン会場運営、昨年12月に日・ASEAN特別首脳会議関連の宿泊など、海外からの大型案件も受注し、現在は、継続的な円安を背景に、外国人客は米州、アジアを中心に40%台に回復しています。

宿泊部門の海外マーケット戦略に関しては、かねてより、マーケットミックスの観点からエリア一極集中を避け、米州、欧州、アジアなどからバランスよく需要を取り込んでいく方針を掲げています。現在、海外の営業活動拠点として、米州地区にニューヨーク営業所を設け、台湾にはG S A (1*) を常駐させていますが、アジア地区のさらなる営業強化を目的に、エリア初となる営業所をアセアン諸国の中心都市であるシンガポールに、10月1日に開設します。

シンガポール営業所は、経済成長著しく、ビザ緩和等で訪日客数の伸びている東南アジアからの宿泊客増加を図るため、法人向けのセールス活動、現地旅行代理店を通じた富裕層へのアプローチを行い、このほかに現地旅行代理店を通じてM I C E (2*) 需要獲得を目指したセールス活動も行います。

一方、中国・韓国・台湾といったこれまで実績のあるエリアは、距離的にも近い日本をベースに営業活動を行い、アジア地区からの海外客宿泊売り上げにおいては東京・大阪をあわせて2020年度までに2013年度比40%増を目標とします。

1*・・・General Sales Agentの略。業務委託した現地スタッフ。

2*・・・Meeting (会議・研修・セミナー)、Incentive tour (報奨・招待旅行)、Convention またはConference (大会・学会・国際会議)、Exhibition (展示会) の頭文字をとった造語。

シンガポール営業所の概要および新所長 関戸将平のプロフィールは次の通りです。

■シンガポール営業所 概要

英文名： Singapore Sales Office

住所/電話/FAX： 80 Robinson Road #10-01A, Singapore 068898
TEL +65-6420-6800
FAX +65-6826-4086

開設日： 2014年10月1日

【関戸 将平 (せきど しょうへい)】

1975年(昭和50年)10月1日生まれ

1998年(平成10年)	3月	慶應義塾大学卒業
同 年	4月	株式会社帝国ホテル 入社
2008年(平成20年)	6月	UNIVERSITY OF CALIFORNIA BERKELEY校へ社命留学
2012年(平成24年)	4月	東京営業部 営業二課 営業第二 副支配人
2012年(平成24年)	4月	東京営業部 営業二課 アジアマーケット 支配人
2013年(平成25年)	4月	東京営業部 営業三課 アジアマーケット 支配人
2014年(平成26年)	10月	シンガポール営業所 所長に就任